

International verkaufen mit Stil und nachhaltigem Erfolg

Seminar mit Dr. Agata Danis und Doris Köpf-Szankovich

Wenn Sie Ihre Produkte oder Dienstleistungen an Kunden aus verschiedenen Kulturkreisen anbieten, erleichtert fundiertes Basiswissen über Umgangsformen und Werte den Zugang zum Geschäftspartner und eröffnet zusätzliche Wege der Zusammenarbeit. Nutzen Sie daher die Möglichkeit, bestens vorbereitet in interkulturelle Verhandlungen zu gehen.

Vertrauen Sie Profis, die nicht theoretisches Wissen aus Fachbüchern weitergeben, sondern aus der Praxis kommen!

Ziel:

Der Verkäufer als Partner des Kunden. Aufzeigen von Wegen zu einer erfolgreichen, nachhaltigen Kundenbindung unter Wahrung des wirtschaftlichen Erfolges.

Nutzen:

- Einblicke in die multikulturelle Welt der Normen und Werte
- Die Auswirkung von verbaler und nonverbaler Kommunikation
- Verhandlungssicherheit im internationalen Kontext
- Stärkung des Selbstvertrauens
- Langfristige Kundenbindung bzw. Weiterempfehlung in neuen Märkten
- Hohe Motivation durch sichtbare Erfolge

Dauer: 2 Tage

Sprache: Deutsch

Ort und Termine: nach Vereinbarung

Trainerin: Dr. Agata Danis Unternehmensberaterin, internationale Trainerin und Coach im Rahmen ihres Beratungsunternehmens InConsulting in Wien. Sie trainiert und coacht in vier Sprachen mit dem Schwerpunkt Interkulturelles Management und Persönlichkeitsentwicklung. Als Naturwissenschaftlerin blickt sie auf eine langjährige Erfahrung im Management und in Führung und Abwicklung von internationalen Großprojekten, z. B. für die Europäische Kommission zurück. Autorin der e-Books *Essenz des Erfolges*, 2005; *Interkulturelle Kompetenz*, 2007.

Trainerin: Doris Köpf-Szankovich 32 Jahre Erfahrung im Dienstleistungssektor, mehr als die Hälfte im Topmanagement. Verantwortlich für Verkauf, internationalen Marktaufbau und Marketing, Teamführung und schließlich für die Geschäftsführung der *Lauda Air*. Als selbständige Trainerin, Unternehmensberaterin und systemischer Coach für Firmen mit Schwerpunkt Verkauf und Persönlichkeitsentwicklung tätig. Ihre Seminare basieren auf den Erkenntnissen und praxisbezogenen Beispielen einer erfahrungsreichen Karriere. Sie vermitteln die Freude und Kraft, die der Beruf bringen kann, wenn man ihn zur Berufung macht. Erfolg wird damit vom Ziel zur logischen Folge.